

## YOUR CONTACT DETAILS

COMPANY NAME : _____ MAIN AREA OF ACTIVITY : _____ MANAGING DIRECTOR : _____ ADDRESS : _____ P. O. BOX : _____ CITY : _____ COUNTRY : _____ PHONE : _____ MOBILE : _____ EMAIL : _____ WEBSITE : _____	<b>PROJECT MANAGER</b> FULL NAME : _____ PHONE : _____ FUNCTION : _____ EMAIL : _____
--	---

**BUSINESS MEETINGS** ARE ORGANIZED BY PROFESSIONALS, BASED ON REQUEST MADE IN ORDER TO FACILITATE THE INITIATION AND ESTABLISHMENT OF NEW BUSINESS RELATIONSHIPS OR PARTNERSHIPS, KEY TO THE GROWTH OF THE COMPANY. THESE MEETINGS ARE ORGANIZED MORE EFFICIENTLY IN ADVANCE. STILL, YOU CAN INITIATE YOUR REQUEST DURING THE EVENT. PARTICIPANTS CAN HOLD THEIR APPOINTMENTS AT THE MEETING LOUNGE, AN AIR-CONDITIONED SPACE ADAPTED TO BUSINESS EXCHANGES.

**B2B MEETINGS (COMPANY / SUPPLIER - PROVIDER)** : EACH EXHIBITOR CAN BENEFIT UP TO 03 FREE B2B MEETINGS, THEN CFAF 20.000 ARE CHARGED PER ADDITIONNAL APPOINTMENT REQUESTED. THE SERVICE IS ALSO OPEN TO VISITORS AT A RATE OF CFAF 50,000 PER ORGANISED MEETING.

**B2C MEETING (COMPANIES / CUSTOMERS - CONSUMERS)**: WE OFFERS B2C APPOINTMENTS IN THE FORM OF SMALL PROSPECTING MEETINGS BASED ON YOUR NEEDS. WE INVITE 10, 15 OR EVEN 20 COMPANIES, PEOPLE OR INSTITUTIONS TO DISCOVER YOUR OFFER OF PRODUCTS / SERVICES. EACH B2C IS ORGANIZED FROM CFAF 100,000.

## REQUEST AN APPOINTMENT

### RESUME OF YOUR BUSINESS (SERVICES / PRODUCTS) (2 TO 3 LINES OF PRESENTATION OF THE COMPANY HIGHLIGHTING ITS ASSETS)

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

### CHARACTERISTICS OF YOUR COMPANY

**TURNOVER (in CFAF):**       0 - 15 MILLIONS       15 - 100 MILLIONS       100 MILLIONS - 1 Billion       More than 1 Billion

**EMPLOYEES**                       01 - 05 PEOPLES       06 - 20 PEOPLES       21 - 100 PEOPLES       MORE THAN 100 PEOPLES

**ACTIVITIES ZONE :** \_\_\_\_\_

**ZONES OF EXPORTATIONS :** \_\_\_\_\_

### WHAT ARE YOUR TARGET CONTACTS ? (IMPORTERS, AGENTS, DISTRIBUTORS, PARTNERS, SUBCONTRACTORS, OTHERS ...)

B2B \_\_\_\_\_

B2C \_\_\_\_\_

### WHAT ARE YOUR EXPECTATIONS ?

B2B \_\_\_\_\_

B2C \_\_\_\_\_

### WHAT ARE THE FUNCTIONS / PROFILES OF CONTACTS TARGETED ?

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

### WOULD YOU LIKE TO MEET SOME COMPANIES IN PARTICULAR ? LIST THEM HERE !

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

DATE	PLACE	NAME, SIGNATURE AND STAMP
------	-------	---------------------------

### VOS COORDONNÉES

RAISON SOCIALE : \_\_\_\_\_  
 SECTEUR PRINCIPAL D'ACTIVITÉ : \_\_\_\_\_  
 DIRECTEUR GÉNÉRAL : \_\_\_\_\_  
 ADRESSE : \_\_\_\_\_  
 BOITE POSTALE : \_\_\_\_\_ VILLE : \_\_\_\_\_ PAYS : \_\_\_\_\_  
 TÉL. : \_\_\_\_\_ PORTABLE : \_\_\_\_\_  
 E-MAIL : \_\_\_\_\_ SITE WEB : \_\_\_\_\_

### CHEF DE PROJET

NOMS ET PRÉNOMS : \_\_\_\_\_  
 TÉLÉPHONE : \_\_\_\_\_  
 FONCTION : \_\_\_\_\_  
 EMAIL : \_\_\_\_\_

**LES RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES** SONT ORGANISÉS PAR DES PROFESSIONNELS SUR LA BASE DE VOTRE DEMANDE, DANS LE BUT DE FACILITER LA MISE EN PLACE DE NOUVELLES RELATIONS COMMERCIALES OU DE PARTENARIATS ESSENTIELS À LA CROISSANCE DE VOTRE ENTREPRISE. CES RENDEZ-VOUS SONT ORGANISÉS PLUS EFFICACEMENT À L'AVANCE. VOUS POUVEZ ÉGALEMENT EN DEMANDER PENDANT L'ÉVÈNEMENT AUPRÈS DU SERVICE DES RENCONTRES. LES RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES SE TIENNENT AU SALON DES RENCONTRES, ESPACE CLIMATISÉ ET ADAPTÉ AUX ÉCHANGES D'AFFAIRES.

**B2B (RENDEZ-VOUS ENTREPRISE / FOURNISSEURS - PARTENAIRES)** : CHAQUE EXPOSANT BÉNÉFICIE DE 03 RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES B2B GRATUITS ET PAYE ENSUITE F.CFA 20.000 PAR RENDEZ-VOUS SUPPLÉMENTAIRE SOUHAITÉ.

CE SERVICE EST AUSSI OUVERT AUX VISITEURS À RAISON DE F.CFA 50.000 PAR RENDEZ-VOUS.

**B2C (RENDEZ-VOUS ENTREPRISE / CLIENTS - CONSOMMATEURS)** : LE SERVICE DES RENCONTRES VOUS PROPOSE DES RENDEZ-VOUS B2C SOUS LA FORME DE PETITES RÉUNIONS DE PROSPECTION. SUR LA BASE DE VOS BESOINS, NOUS INVITONS 10, 15 VOIRE 20 ENTREPRISES, PERSONNES OU INSTITUTIONS À VENIR DÉCOUVRIR VOTRE OFFRE DE PRODUITS / SERVICES. CHAQUE B2C S'ORGANISE À PARTIR DE F.CFA 100 000.

### VOTRE DEMANDE DE RENDEZ-VOUS D'AFFAIRE

#### DESCRIPTION DE VOTRE ACTIVITÉ (SERVICES/PRODUITS)

(2 à 3 lignes de présentation de l'entreprise en mettant en avant ses atouts)

\_\_\_\_\_

#### CARACTÉRISTIQUES DE VOTRE ENTREPRISE

CHIFFRE D'AFFAIRES (en F.CFA) :  0 - 15 MILLIONS  15 - 100 MILLIONS  100 - 1 MILLIARD  PLUS DE 1 MILLIARD

EFFECTIF SALARIÉ  01 - 05 PERSONNES  06 - 20 PERSONNES  21 - 100 PERSONNES  PLUS 100 PERSONNES

REGIONS D'ACTIVITÉS AU CAMEROUN : \_\_\_\_\_

ZONES D'EXPORTATIONS : \_\_\_\_\_

#### QUE RECHERCHEZ-VOUS ? (Importateurs, DISTRIBUTEURS, partenaires, sous-traitants, autres... )

B2B \_\_\_\_\_  
 B2C \_\_\_\_\_

#### QUELLES SONT VOS ATTENTES ?

B2B \_\_\_\_\_  
 B2C \_\_\_\_\_

#### QUELLES SONT LES FONCTIONS / LES PROFILS DES INTERLOCUTEURS VISÉS ?

\_\_\_\_\_

#### VOUS SOUHAITEZ RENCONTRER DES ENTREPRISES PRÉCISES ? LISTEZ LES CI-APRÈS.

\_\_\_\_\_

DATE

LIEU

NOM / SIGNATURE / CACHET